



Agribusinessjob, agentie de recrutare dedicata sectorului agricol, activa in piata inca din 2010, acoperind Romania-Moldova-Bulgaria-Ungaria, sustine in procesul de recrutare clientul sau, Biocrop Romania, in vederea recrutarii cu succes a unui candidat pentru pozitia de:

NATIONAL SALES MANAGER ROMANIA



CE APTITUDINI, ABILITATI SI COMPETENTE SUNT NECESARE?

- Excelente abilitati de mentor si coach;
- Excelente aptitudini de comunicare, relationare, lucru in echipa;
- Are o perspectiva asupra managementului ca fiind un rol de suport pentru echipa;
- Aptitudini ridicate de analiza si sinteza a informatiilor;
- Aptitudini ridicate de organizare si planificare a activitatilor profesionale;
- Disponibilitate de deplasare de aproximativ 70% din timpul de lucru;
- Experienta in coordonarea echipelor de minimum cinci ani;
- Cunostinte avansate de utilizare a limbii engleze;
- Studii superioare finalizate (domeniul agricol/management).

RESPONSABILITATI CHEIE

- Are viziune globala asupra pietelor, principalilor actori si mecanismelor de piata;
- Coordoneaza si motiveaza echipa de vanzari in vederea atingerii obiectivelor cantitative si calitative;
- Asigura managementul strategic si operational al distribuitorilor nationali si regionali: ofertare, derulare contracte, gestionare stocuri, recuperare creante etc;
- Propune si implementeaza planul de lucru pentru actiunile de marketing BTL (Field Days, simpozioane, expozitii/targuri, testari, sampling) lucrând impreuna cu întreaga echipa;
- Analizeaza si monitorizeaza piata si competitori directi (preturi, rezultate de vanzari etc);
- Gestioneaza bugetul aferent departamentului de vanzari;
- Participa la recrutarea, inductia, evaluarea membrilor echipei de vanzari;
- Colaboreaza cu departamentul marketing, logistica, financiar si resurse umane pe activitati specifice;
- Pastreaza confidentialitatea informatiilor si a documentelor legate de organizatie;
- Realizeaza situatii centralizate privind activitatile desfasurate si le raporteaza Directorului General.

DESCRIEREA COMPANIEI

De peste 10 ani pe piata de seminte din Romania;

Reprezentant pentru DSV (Deutsche Saatveredelung Ag) -International Plant Breeding Company -cu sediu central in Germania, unul dintre jucatorii importanti din piata mondiala, pentru hibridi performanti de rapita, porumb si soiuri de cereale;

Reprezentant pentru May Agro Seed – cea mai importanta companie din sectorul producerii si comercializarii de seminte de floarea soarelui din Turcia.

Portofoliu solid de produse adaptate conditiilor agricole si climatice din Romania.

*Retea de distributie formata din peste 50 de distribuitori nationali si regionali prin care furnizam pe piata romaneasca cateva dintre cele mai performante soiuri si hibridi de rapita, grau, floarea-soarelui, porumb.

Echipe formate din profesionisti licentiati in agricultura, marketing, comert, economie, fiecare avand un aport important la consolidarea pozitiei companiei pe piata.

CUM LUCRAM?

- Dezvoltam relatii pe termen lung cu partenerii nostri interni si externi. Ne concentram pe gasirea de solutii pentru fermieri si distribuitori, in conditiile provocarilor date de piata romaneasca agricola.
- Oferim servicii de suport la vanzare pentru parteneri, prin organizarea de evenimente, promovare directa la fermieri, campanii de promovare.
- Cu o echipa formata din profesionisti licentiati in agricultura, marketing, comert, economie, fiecare avand un aport important la consolidarea pozitiei companiei pe piata. Dezvoltam impreuna relatii win-win, impartasim aceleasi valori, constienti ca numai impreuna ne putem atinge scopurile.

Asteptam cu interes candidatura ta la adresa hr@biocrop.ro, cu mentiunea

«NSM-Agribusinessjob»!

Succes!